

*Kendetegn ved
slagtekalveproduktioner
med højt og lavt
antibiotikaforbrug*

- Et feltstudie i 36 bedrifter

Jeanette Kristensen, Dyrlæge
Ph.d-studerende

KØBENHAVNS UNIVERSITET



Fra kvæg til computer



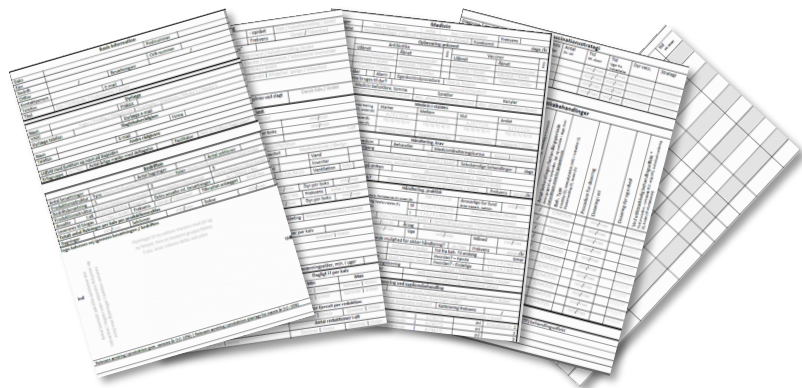
Planlægning af et feltstudie i slagtekalvebedrifter

Gennemgang fra indsætning til slagtning



113 Slagtekalvebedrifter
200+ Kalve på stald
60 Tilfældigt udvalgt til kontakt
52 Kontaktet
36 Besøgt

Spørgeskema og "fri" samtale



1½ til 6 timer...

Mit vigtigste fund

Store forskelle!

Flytning Medicin management
Behandlingskriterier % Kvier Dyrlæge
Rådgiver Registreringer
% Krydsninger
Medarbejdere Indsatsområder Fodring
Staldindretning

Disclaimer!

De medtagne fund kan pege på tendenser, som bør undersøges nærmere, men skal fortolkes med forbehold!



Lidt om de 36 bedrifter

27 Starter/Mellem/Slut

1-12 Kalvepassere

26 ERFA

10 Rådgivere

26 Dyrlæger

24 Biogas

24



9



HIMMERLANDS KALV

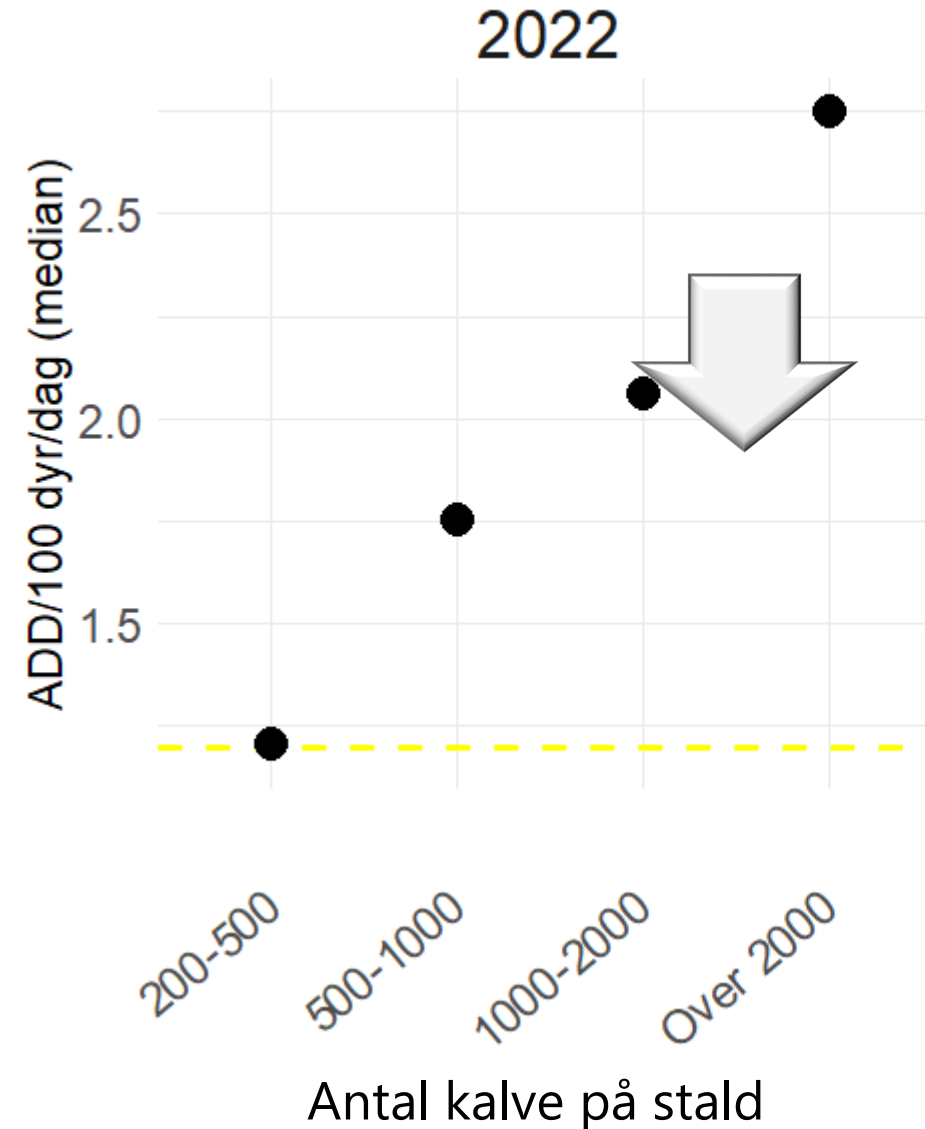


Foto: [Ribe Biogas A/S](#)

Bedriftens størrelse og antibiotikaforbrug

ADD/100 dyr/dag?

1 ADD/100 dyr/dag
=
1% af alle dyr på
bedriften behandlet
hver dag



Bedriftens størrelse og antibiotikaforbrug

2023	Antibiotikaforbrug	
Størrelse	"Lavt" Under 1.2 ADD/100 dyr/dag	"Højt" Over 1.2 ADD/100 dyr/dag
"Små" Under 1.000 kalve	9	16
"Store" Over 1.000 kalve	5	6

Leverandører



Hov, den kalv er vist ikke helt i orden!

Pris-reduktion eller stop samarbejde

14,3% 36%

2023	Antibiotikaforbrug	
Størrelse	"Lavt"	"Højt"
"Små"	9	16
"Store"	5	6

Leverandørmøder
4 ud af 5

Starterstalden

Bedrifter med **"højt"** forbrug fravænder oftere **på alder**



Flere kalve og leverandører per starterboks = Øget risiko for **"højt"** forbrug

Sutteautomat

0%

25%

2023

Antibiotikaforbrug

Størrelse

"Lavt"

"Højt"

"Små"

9

16

"Store"

5

6

Management af sygdom

Bedrifter med **reduceret** forbrug havde fokus på **dialog** om **behandling** med/mellem **medarbejdere**

Des **flere** **behandlere** i løbet af en uge des større risiko for "**højt**" **forbrug**



Vaccination mod luftvejssygdomme

27 ud af 36 vaccinerede på besøgstidspunktet

Ligheder:

- Vaccination af nyindsatte dyr
- Vaccinerede ved ankomst

Forskelle:

- Hvordan vaccineres? Næse/Krop/Næse og krop
- Antal doser: 1-4
- Tid mellem doser: 14-60 dage

Er vaccinationen optimeret til produktionen eller kalvens immunforsvar?



"Lavt" forbrug
12 ud af 14
vaccinerer

"Højt" forbrug
15 ud af 22
vaccinerer

"Indsætterbehandling"

Ja: 20 Nej 16

2023	Antibiotikaforbrug	
Størrelse	"Lavt" Under 1.2 ADD/100 dyr/dag	"Højt" Over 1.2 ADD/100 dyr/dag
"Små" Under 1.000 kalve	3 ud af 9	9 ud af 16
"Store" Over 1.000 kalve	4 ud af 5	4 ud af 6

Hvordan sikres ansvarligt antibiotikaforbrug? – Producenternes perspektiv

Udfordringer:

- Mange leverandører og sammenblanding af dyr

Vigtige forebyggende tiltag:

- Rettidig omhu
- Vaccination
- God ventilation, godt foder og grundig strøning
- Faglig sparring og dialog

Producenter med reduceret forbrug

- Vurderer effekt af behandling
- Brug af smertestillende alene
- Fokus på medarbejderes oplæring i behandling
- Dialog med leverandører

Producenter med øget forbrug

- Når behandling ikke virker...

Svært at vælge behandling med "koncentreret jern"



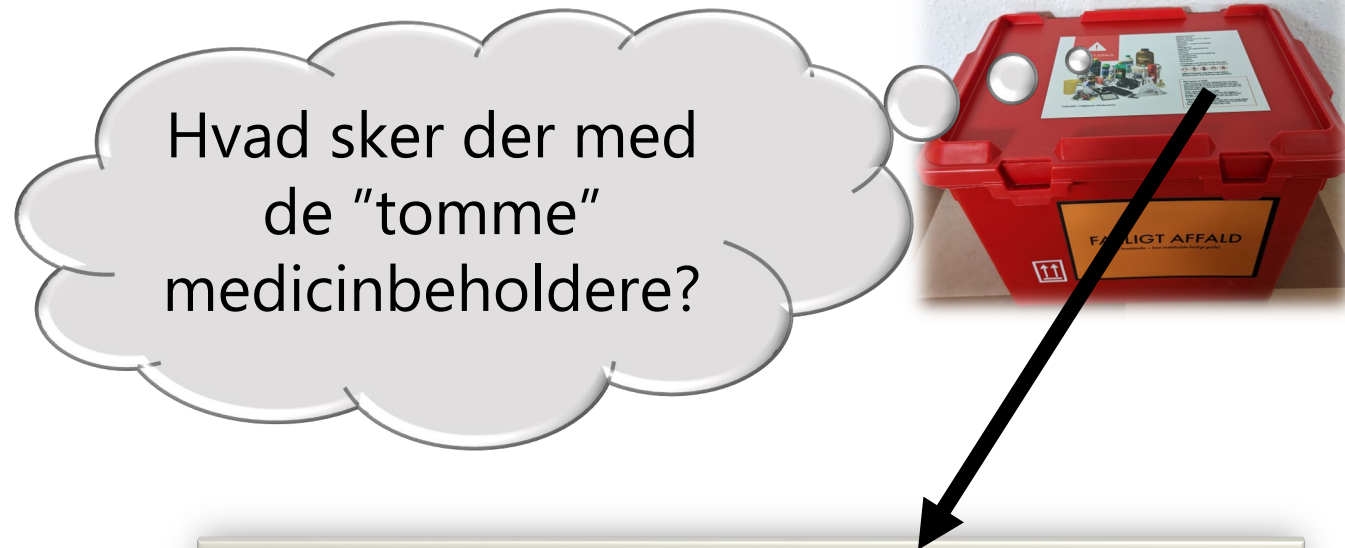
Take home om antibiotikaforbrug i slagtekalvebedrifter

- Tilstræb færre kalve og leverandører per boks i starterstalden
 - Overvej om mælkefodringsstrategien kan optimeres til hver kalvs behov
 - Overvej at indføre vaccination og vurder effekten af vaccinationsprogrammet
-
- Samarbejde og dialog med leverandørerne er vigtigt
 - Husk dialogen med medarbejdere og kolleger om behandling
 - Hvornår og hvordan bør man behandle?
 - Virker behandlingen efter hensigten – og hvad skal der ske, hvis den ikke gør?


Tak til de medvirkende!

- for åbenhed, gode snakke, input og spørgsmål!

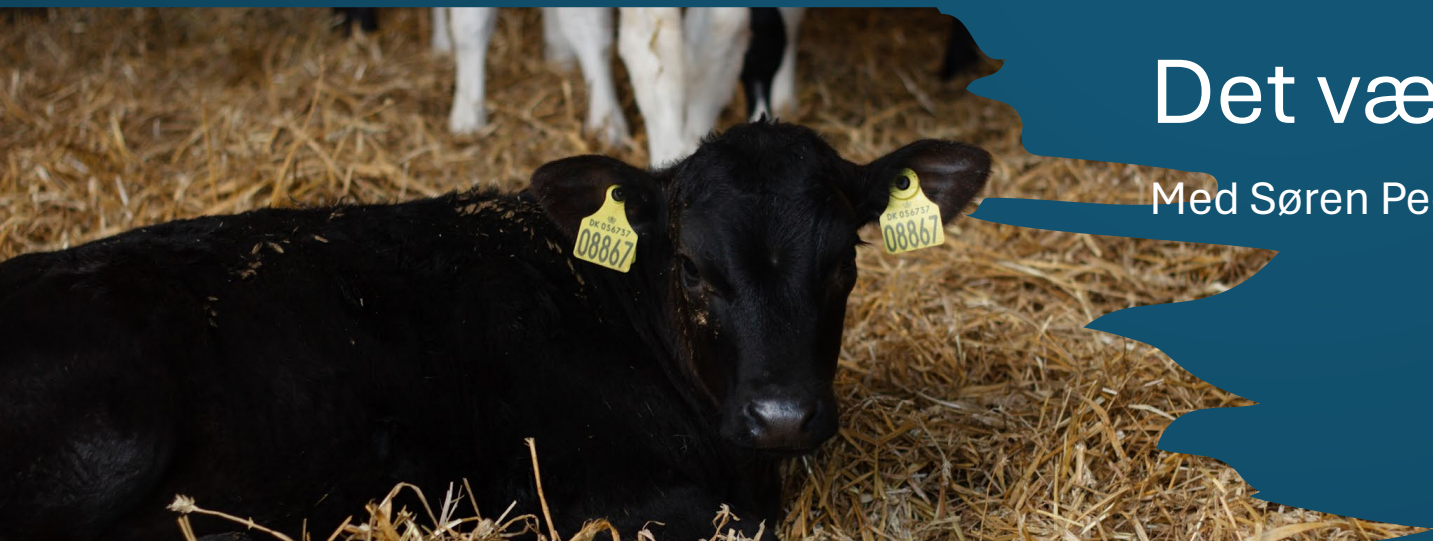
Bæredygtighed er mange ting...



Emballager med faresymboler skal altid i miljøkassen, også selv om de er tomme



OBS: Emballager skal altid være lukket.
Medicinrester skal afleveres på apoteket.



Det værdiskabende samarbejde

Med Søren Pedersen og Rasmus Alstrup

- Rasmus Alstrup
 - Gift med Lene
 - 4 børn (3-5-8-11 år)

- Bangsbo Slagtekalve
 - 3000 kalve
 - 235 Hektar
 - 3 medarbejdere
 - 8 faste Leverandører



- Vitello Agro
 - 7000 kalve
 - 15 medarbejdere
 - 60 Faste Leverandører (20 pr. ejendom)






- Søren Pedersen
 - Gift med Anna
 - Børn 3 (0-4-7 år)

- Røjklitgård vest for Ringkøbing
 - 225 køer
 - 290 hektar
 - 3 medarbejdere

- 
- Afsætningssikkerhed
 - Fast tilmelding og afhentning af kalve
 - Afregning efter DMS

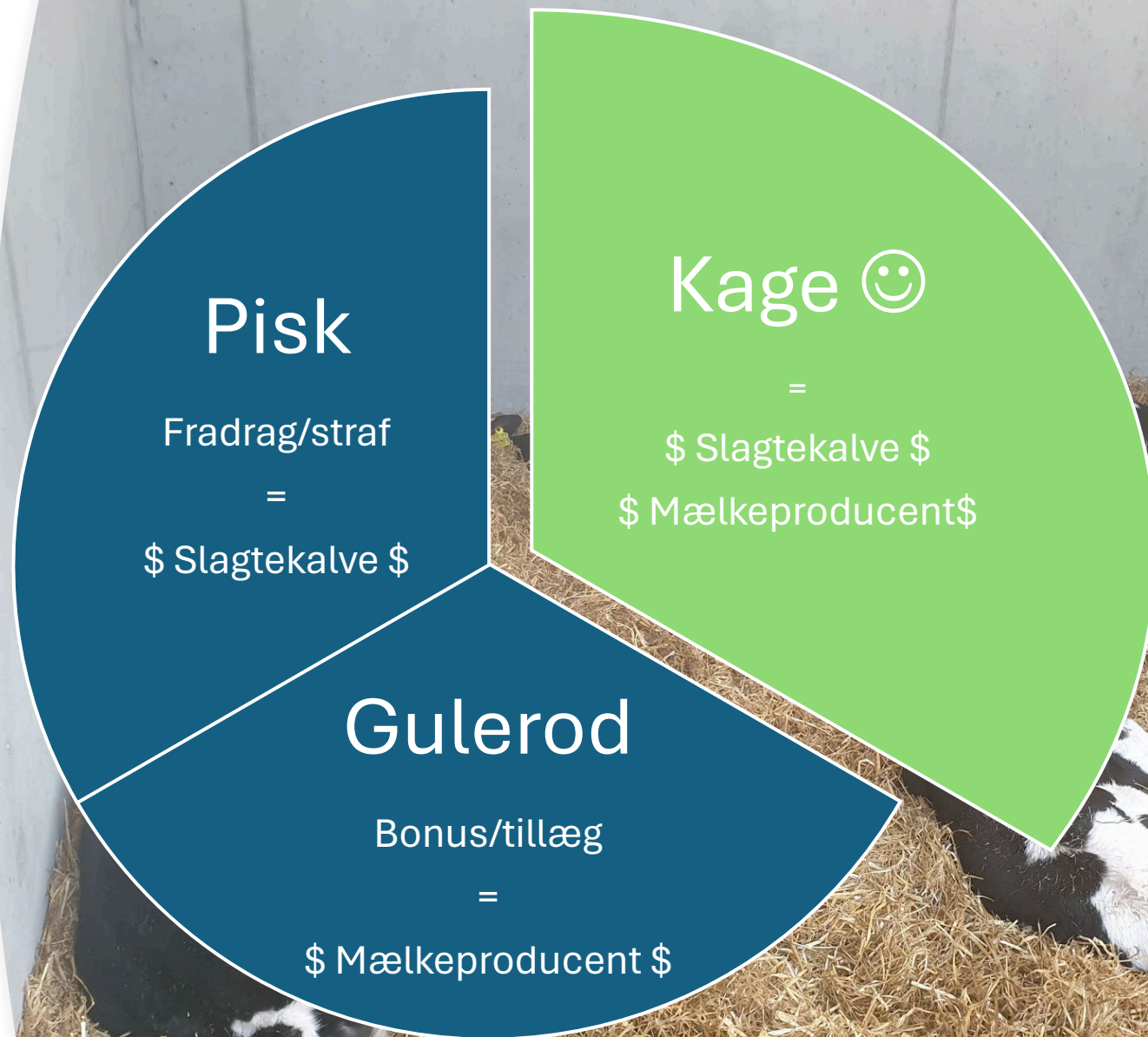
Det traditionelle samarbejde

- 
- Leverance sikkerhed
 - Kendte kalve
 - Direkte kontakt med leverandør

Det værdiskabende samarbejde

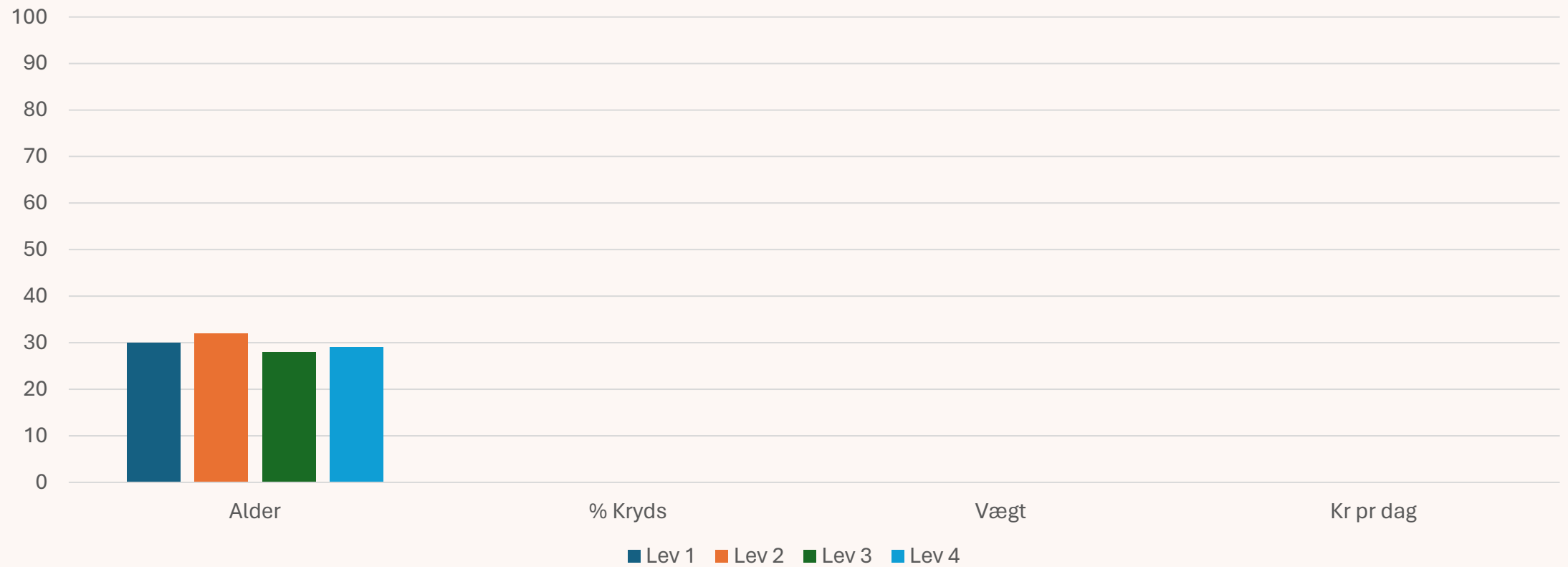
- Skabe mer-værdi for begge parter
- Tillid og åbenhed
- Faste aftaler

Forsøge at bage kagen større. 😊



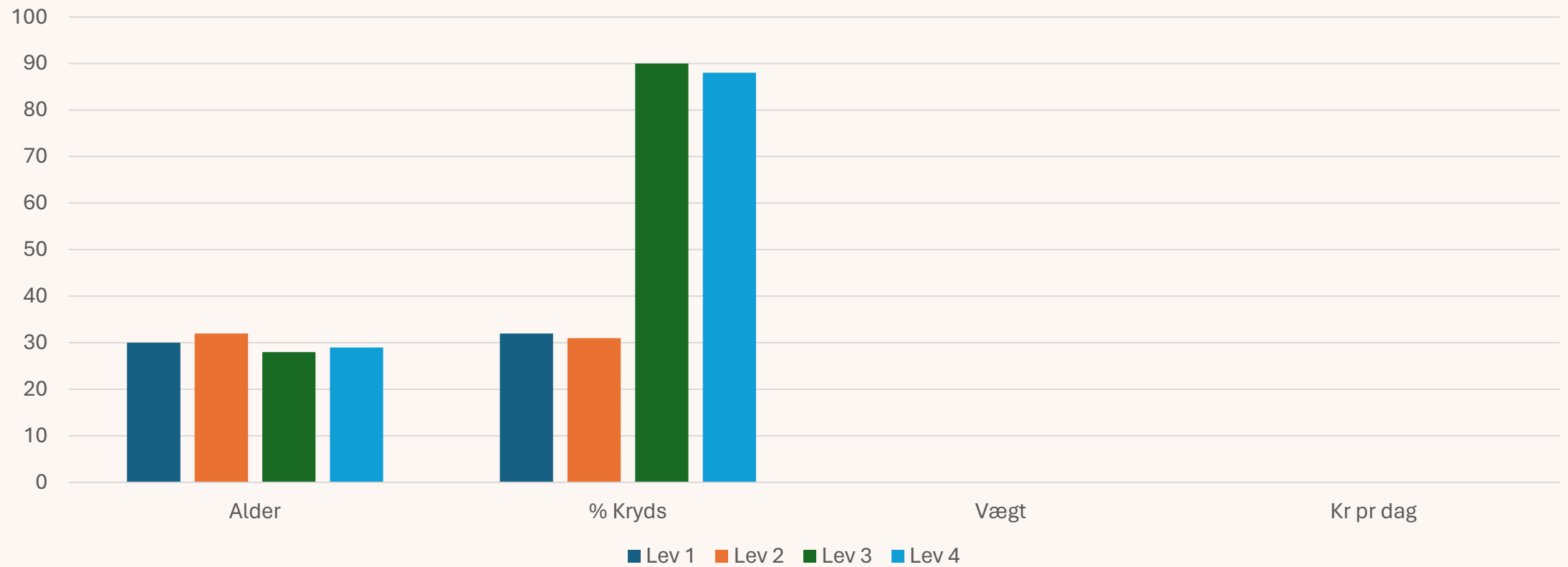
Økonomi i spædekælve

Kr. pr dag indtil salg mælkeproducent



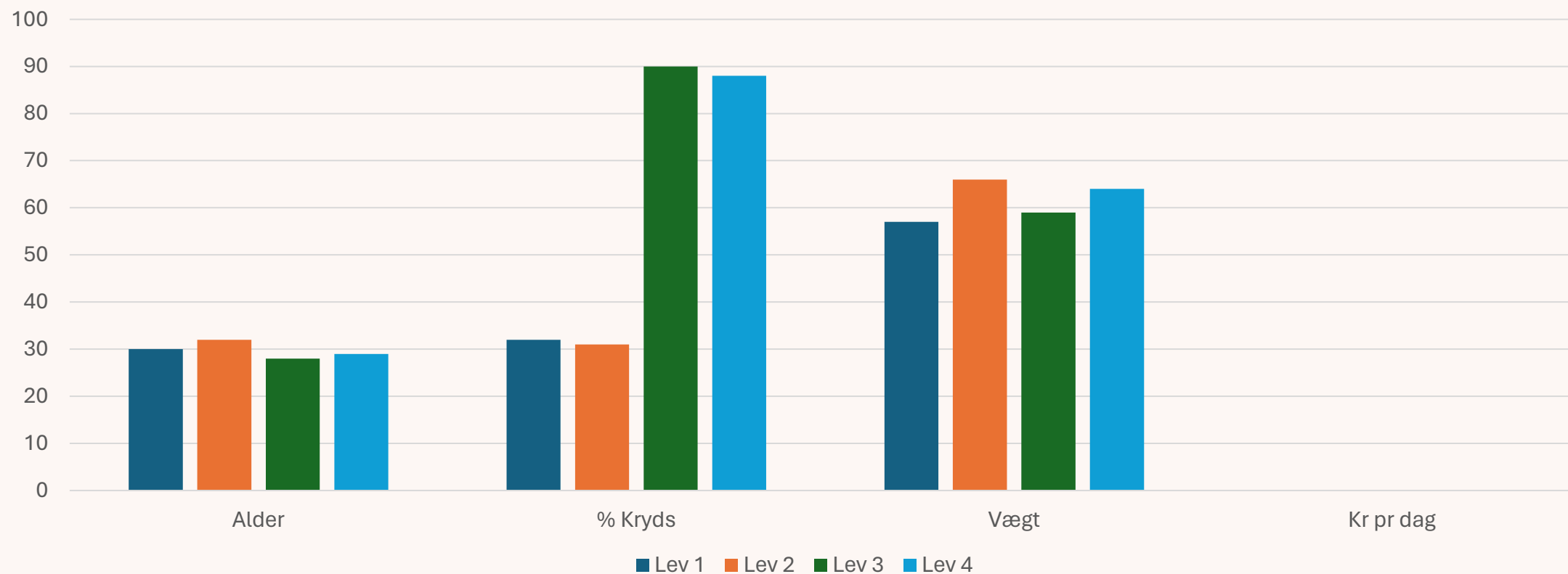
Økonomi i spædekælve

Kr. pr dag indtil salg mælkeproducent



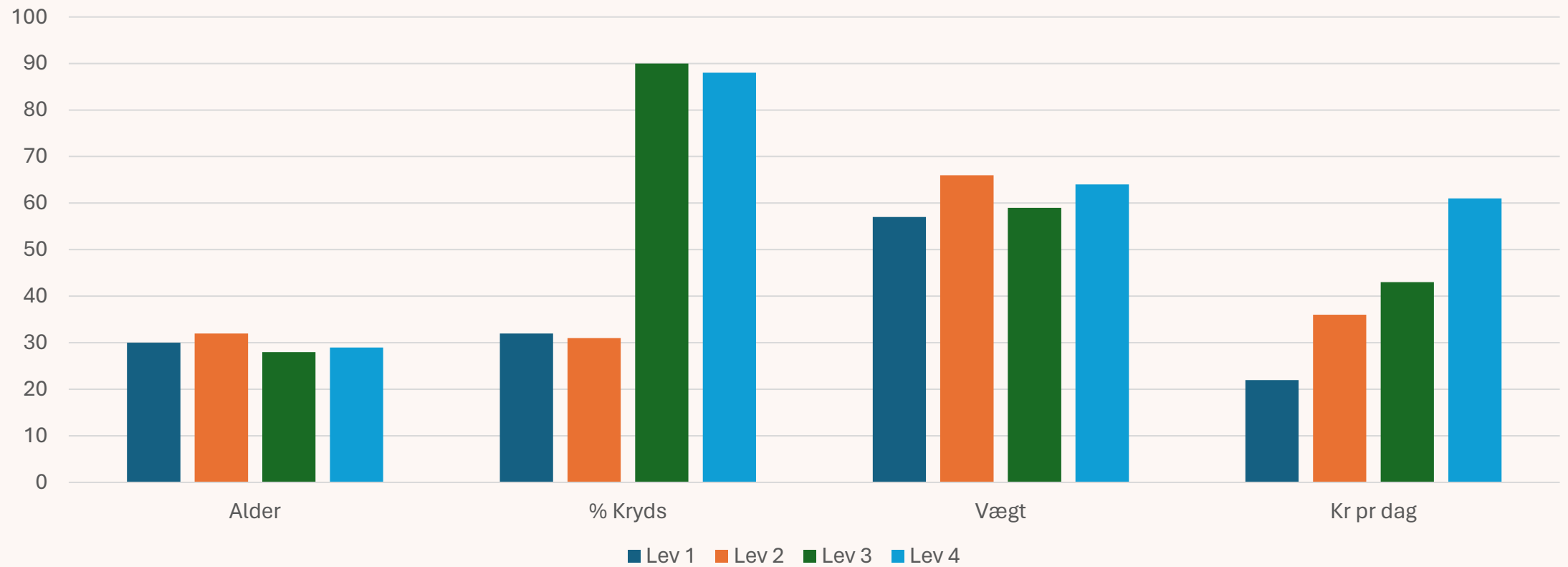
Økonomi i spædekælve

Kr. pr dag indtil salg mælkeproducent



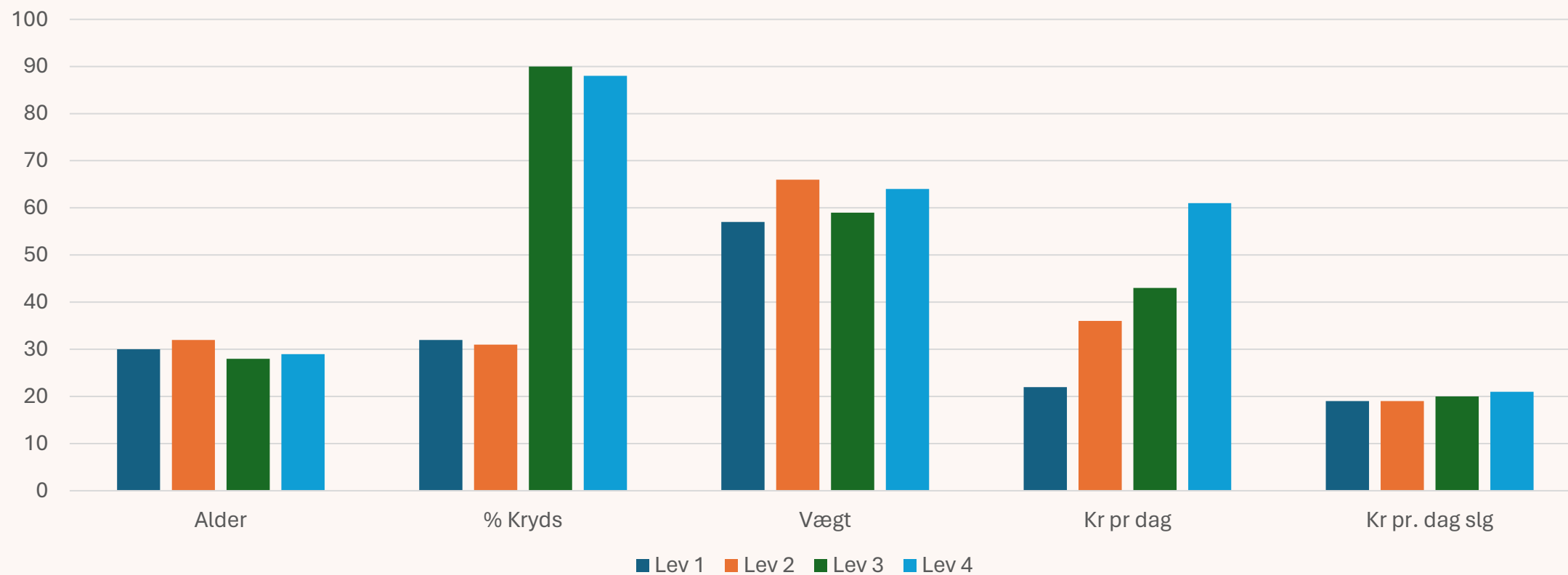
Økonomi i spædekælve

Kr. pr dag indtil salg mælkeproducent



Økonomi i spædekælve

Kr. pr dag indtil salg





Leverandørmøder

Benchmark

En Værdiful

Leverandør-opgørelse 2022

Tilvækst

Lev nr.	Rang	Netto-tilvækst slagt	% Kødkvæg slagt 2022	% Kødkvæg ind 2022	+/-	Primær krydsnings- race
24	1	663	79%	77%	-2%	Angus*
9	2	661	49%	74%	25%	Blåhvid
15	3	654	86%	95%	9%	Charolais
23	4	653	58%	78%	20%	Blåhvid
2	5	649	67%	75%	8%	Blåhvid
26	6	647	58%	88%	30%	Blåhvid
28	7	647	92%	100%	8%	Blåhvid
14	8	641	82%	87%	5%	Blåhvid
11	9	638	59%	63%	4%	Blåhvid
10	10	636	83%	92%	9%	Blåhvid
7	11	635	0%	48%	48%	Blåhvid
21	12	634	78%	80%	2%	Blåhvid
19	14	633	29%	50%	21%	Blåhvid
16	13	622	45%	62%	17%	Blåhvid

Kalvens Historie


Hvordan er den
blevet passet ?
Sundhed – Råmælk
– Fodret

Hvad kan vi
forvente at få ?
Antal – Race – Køn

Men kan vi ikke gøre
endnu mere ???





- 
- Fast tilmelding og afhentning af kalve
 - Afregning gennem DMS
 - Årlig benchmark fra slagtekalve producent
 - Leverandørmøde, nu og fremtiden, forventningsafstemning
 - Aftaler som går begge veje – mælkepulver - suttespande
 - Sundhed ved kalvene – vacciner
 - Vidensdeling fra Rasmus omkring racer og tilvækst for bedste afregning
 - Tiltag som gør slagtekalvene stærkere, gør også kviekalvene stærkere hos mig

Værdiskabende Samarbejde

Åbenhed og tillid.

Viden som betaler sig \$\$\$

